



巴生中华总商会2013年度会员大会
会长梁家兴博士致词稿

本会署理会长李锡循暨市议员，各位副会长，各位理事们，各位会员们，各位记者先生小姐们，大家早上好！

首先我要代表商会感谢各位出席今天的会员大会，感谢各位一路来出钱出力对商会的支持与爱护。

截至2013年4月17日，本会会员人数是859人，希望会员们能介绍更多新会员加入商会，增加我们的实力。

在这一年度，我们举办了一系列讲座会，也举办了考察团去外州及外国考察，拜访工厂及政府部门及接待外国来的考察团，详情我们的秘书长会报告。今年，本会也再接再厉获得雪州社团注册局颁发的十个最佳管理良好社团之一。

今年度，我们跟雪州旅游局合作，再次在Bukit Tinggi举办雪州滨海美食旅游展，推广雪州滨海区的美食与旅游。

这一届理事接任后就出席了脑力激荡营，对商会的未来发展作了一番讨论，并探讨商会如何能为会员做更好的服务，增加附加价值。我们认为在这个知识经济时代，资讯对商家会员最为重要。谁掌握了资讯，谁就是赢家。我们成立了资讯管理委员会去研究如何更有效的收集资讯及传达给会员们。

对于商会未来的发展，我们都认为因为巴生的优势，巴生有足够的条件成为国际贸易中心。自从2011年开始，本会就努力要打造巴生成为一个国际贸易批发中心，并屡次拜访义乌要促成巴生及义乌成为友好城市。巴生与义乌终于在2012年10月21日，由巴生市议会代市长拿督益山和义乌市市长何美华签署友好城市意向书，掀开了双方在经贸，文化与教育方面的交流与合作，也因为这个合作也促成了巴生港口青年小学与义乌香山小学成为友好学校。巴生中华总商会与义乌市工商联成为友好商会。这友好城市的关系能促进两市之间的贸易与投资。今年3月，我们主办了一个百人采购团去义乌考察。我们也策划今年10月我们将率团去参加义乌小商品博览会。今年12月份，我们将在GM Klang主办一个巴生义乌友好城市国际商品展销会，邀请100位本地商家及100位中国商家参展，也邀请100位东盟各国商家来采购以促进马来西亚、东盟各国及中国商家之间的交流与合作，深化他们之间的贸易与投资将会给巴生各行各业带来更多商机，促进巴生的经济发展，接下来由我们展销会的筹委会主席陈杰辉先生将向大家介绍这个展销会。

今年度，本商会中小企业及人力资源组完成了两项很有意义的工作，他们配合联昌银行提供奖学金给十一位进修冷气技术专业课程者，第二项是他们成立了技术认证团队，为华人学徒技工提供认证证书。

第13届大选尘埃落定，内阁只有两位华人代表。不管怎么说，这肯定是对华商不利的，有谁会比华人部长更了解华人商家的处境，非华人部长会为华商据理力争吗？商会的责任会更重了，必须

更努力向非华裔部长反映商会的处境。这是商会的责任，必须负起重任。

在今后的日子里，不但最低薪金制继续给中小企业带来困扰，商品服务税（GST）将是中小企业面对的另一挑战，希望政府能给商家更多时间去学习及适应。
不管怎么说，自动化仍是商家解决劳工短缺及提高生产力的良方，不与时并进者将受淘汰。中小企业必须自动化以提高生产力，才能迈入高收入经济。

马来西亚的市场太小了，商家们也必须放眼世界，将产品打进全球市场，东盟市场及中国市场将是首选。今天我们可看到我们成功的商家大都是以出口为导向的。例如我们的手套业、家具业等。巴生能成为国际商贸城，每天有许多外商来巴生采购，只要我们努力，政府又能配合，巴生商家的门前就是全球市场，只要抓紧机会商机处处。

最后，祝各位身体健康，万事如意。